

白川博司の通販実戦会

〈現場実見ツアー〉5月度開催のご案内

白川博司の通販セミナー

通販企業経営者必聴! 売上停滞を打破する「新成長戦略」の描き方

長年、経営コンサルタントとして中小企業の経営支援を行い、2000年に創刊された経営者向けメールマガジン『頑張れ社長!今日のポイント』は、2万5千人以上の読者に支持されている武沢信行氏をスピーカーに迎え、時代に適した中小企業の「新成長戦略」をレクチャーいただく通販セミナーを開催する。

武沢氏は「経営理念があつてこそ、ぶれない製品作り、ぶれないマーケティング計画が可能となる」という考えの下、①経営理念と経営ビジョンの策定、②財務・事業計画シートの作成、③社長が主導するマーケティング戦略一など、経営力を向上させるコンサルティングとセミナーを行っている。今回は、これらについて「なぜ必要なのか」「どうやって策定するか」「実行することにより、どう変わるか」を具体的にご教示いただくことになっている。業績改善効果の高い内容となっているので、売上が停滞している企業経営者・幹部社員は、是非参加して打開策を見いだしてほしい。

日程 5月18日(水) 13:30～16:00 13:00時より受付開始

参加費 正会員／無料 レポート会員／20,000円

担当者 (有)がんばれ社長 代表取締役／武沢 信行氏

会場 TKP東京駅八重洲カンファレンスセンター
東京都中央区京橋1-7-1 戸田ビルディング 1F

6月度の実見会ツアー予定 【日時】6月24日(金) 13:30～ 東京

■企画元・問合せ先／申込先

四方事務所「通販実戦会」事務局 担当／藤井

〒104-0053 東京都中央区晴海4-7-4 TEL: 03-6219-0028 FAX: 03-6219-0029

Eメール: 0028@shirakawahiroshi.jp URL: <http://www.shirakawahiroshi.jp>

今回のツアーに関しましては、会場の都合上、先着順となりますので、お早めにお申込ください。

申込書

白川博司の
通販セミナー
「新成長戦略」の
描き方をレクチャー

会社名

TEL

FAX

ご氏名

記入後、FAXしてください ▶ **FAX 03-6219-0029**