

白川博司の通販実戦会

〈セミナー・現場実見会〉2月度開催のご案内

白川博司の通販セミナー

飛び込み営業なし!

新規顧客がどんどん押し寄せる『展示会営業』術とは

出展コストの33倍売る、展示会営業の鉄則とは

「前年比で案件化数5倍、受注数3倍を達成」「200万円の自社商品の受注件数が前年比3.7倍アップ」「1回の展示会で、前年比4.37倍の350枚の見込み客名刺を獲得」等々、数多くの成果をあげている日本唯一の展示会営業コンサルタントである清永健一氏に、そのノウハウを伝授いただくセミナーを開催する。

中小企業診断士の資格を持つ清永氏は、1,195社に及ぶ企業へのアドバイス経験を元に、展示会を売上増大の起点と捉え、受注獲得から逆算して営業プロセス全体を構築するコンサルティングを行うほか、助成金の活用も指南している。

展示会出展を成功させて売上増大を目指す経営者や出展責任者は、今セミナーで是非、唯一無二の貴重なノウハウを学び取ってほしい。

日程 2月28日(水) 13:30～16:00 13:00時より受付開始

参加費 正会員/無料 レポート会員/20,000円

担当者 (株)ピュアコンサルティング 代表取締役/清永 健一氏

会場 TKP東京駅前カンファレンスセンター
東京都中央区八重洲1-5-20 石塚八重洲ビル4F

3月度「セミナー・現場実見会」予定

【日時】3月30日(金) 13:30～ インターネット・ビジネス・フロンティア(株)(東京)

■ 問合せ先/申込先

四方事務所「通販実戦会」事務局 担当/堀江

TEL: 03-5771-8166 FAX: 03-5771-8167

Eメール: 0028@shirakawahiroshi.jp URL: <http://www.shirakawahiroshi.jp>

今回のセミナーに関しましては、会場の都合上、先着順となりますので、お早めにお申込ください。

申込書

白川博司の通販セミナー
『展示会営業』術

会社名

TEL

FAX

ご氏名

Eメール

記入後、FAXしてください ▶ **FAX 03-5771-8167**

〈メールでもお申込みいただけます。詳しくは配信メールをご覧ください。〉