

# 白川博司の通販実戦会

〈セミナー・現場実見会〉1月度開催のご案内

白川博司と行く 株式会社シー・アール・エム

## 「B to B」ネット通販の導入実務と、 運営テクニックを初公開!

紙をはじめアクリル製品、バナースタンドなど、様々な印刷のB to Bネット通販サービスを展開する株式会社CRM。今回は、代表取締役の松村祐輔氏に、自社の強みにしているビジネスゾーンをWEBサービス化し、B to B通販として展開する仕組みとそのノウハウを開示いただくセミナーを開催する。

松村氏は、2005年に父親の印刷会社を引き継いで同社と統合し、旧来の印刷会社からB to Bネット通販の印刷会社へ脱皮させた実績を持ち、現在は、飲食店メニューブックを製作する『メニューブックの達人』、大判出力サービスの『大判プリント110』、経営計画を手帳にする『経営計画手帳.com』、『スクラッチカードの達人』など、複数のサイトを自社運営している。

専門サイトを入り口にしたプル型営業も行っており、とくにオンラインとオフラインを連動させてクロージングする、ハイブリット営業の取り組みは経営者必聴である。経営者や営業担当者はぜひ参加して、同社のB to Bに特化したWEBサービス化の仕組みとノウハウを学んでほしい。

**日程** 1月27日(金) 13:30～16:00 13:00時より受付開始

**参加費** 正会員／無料 レポート会員／20,000円

**担当者** 株式会社シー・アール・エム 代表取締役／松村 祐輔氏

**会場** 東京都品川区西五反田1-11-6 安藤ビル6F

2月度「セミナー・現場実見会」予定 【日時】2月24日(金) 東京

■ 問合せ先／申込先

四方事務所「通販実戦会」事務局 担当／堀江

TEL: 03-5771-8166 FAX: 03-5771-8167

※電話番号およびFAX番号は2016年11月より変わりました。

Eメール: 0028@shirakawahiroshi.jp URL: <http://www.shirakawahiroshi.jp>

今回のセミナーに関しましては、会場の都合上、先着順となりますので、お早めにお申込ください。

### 申込書

会社名

TEL

FAX

ご氏名

白川博司と行く  
株式会社シー・アール・エム

記入後、FAXしてください ▶ **FAX 03-5771-8167**

(2016年11月より変更)