

白川博司の通販実戦会

〈セミナー・現場実見会〉7月度開催のご案内

白川博司の通販セミナー

「引き上げ」「リピート」に直結する ツール制作をレクチャー

通販企業1,000社以上の支援実績

ニッチメディア広告代理事業からスタートしたファインドスターは、現在、オフライン領域・デジタル領域の両方をカバーすべく国内外に11のグループ企業を保有し、その中核企業として、通販に特化したダイレクトマーケティング支援事業を展開している。

今回は、同社が得意とする新規顧客獲得からオフラインCRMの設計まで、消費者行動の把握とPDCAサイクルにより裏付けられたレスポンスな施策とツール制作についてレクチャーいただく。通販事業では必須となる「新規顧客の引き上げ」や「定期顧客の継続」「DMのレスポンス」「休眠客掘り起こし」を改善する有効な同梱物やDM、コミュニケーションツールなどについて、クリエイティブ事例を交えて最新のノウハウを提供いただくことになっている。「DMのレスポンス率を上げたい」「リピートに効果的な同梱物を作りたい」「レスの悪くなった同梱物をリニューアルしたい」と考える通販企業は必聴だ。

日程 7月28日(金) 13:30～16:00 13:00時より受付開始

参加費 正会員／無料 レポート会員／20,000円

担当者 株式会社ファインドスター／海老沢氏

会場 〒101-0061 東京都千代田区三崎町1-4-17 東洋ビル11F

8月度「セミナー・現場実見会」予定

【日時】8月25日(金) 13:30～

【場所】東京 (株)フォーラム

■ 問合せ先／申込先

四方事務所「通販実戦会」事務局 担当／堀江

TEL: 03-5771-8166 FAX: 03-5771-8167

※電話番号およびFAX番号は2016年11月より変わりました。

Eメール: 0028@shirakawahiroshi.jp URL: <http://www.shirakawahiroshi.jp>

今回のセミナーに関しましては、会場の都合上、先着順となりますので、お早めにお申込ください。

申込書

白川博司の
通販セミナー

会社名

TEL

FAX

ご氏名

Eメール

記入後、FAXしてください ▶ **FAX 03-5771-8167**

(2016年11月より変更)